



AGENCIA ADUANAL
ROBERTO UGARTE

CARGONOTICIAS

SEPTIEMBRE 2018



CONTENIDO

MENSAJE DEL DIRECTOR

El pasado mes de Agosto, se estuvo especulando mucho acerca del futuro del TLCAN, tema de gran importancia sobre todo para todos aquellos que estamos inmersos en las operaciones de Comercio Internacional.

Es por ello que les dejamos una compilación de diversas noticias que abordaron lo relacionado al TLCAN, desde diversos puntos de vista.

Les deseo un excelente inicio del último cuatrimestre de este 2018 que se ha ido como agua.

Eduardo Nuñez
Agente Aduanal

ÍNDICE

Trump anticipa un "gran acuerdo comercial" con México "pronto"	1
La postura de México allana el camino en la renegociación del TLCAN: Freeland.....	3
Acuerdo del TLCAN da certeza a inversiones.....	4
Cómo el "efecto AMLO" destrabó la difícil renegociación del TLCAN entre México y el gobierno de Trump.....	5
¿Cuál es el tema en el que Trudeau se niega a ceder en la renegociación del TLCAN?.....	9

TRUMP ANTICIPA UN "GRAN ACUERDO COMERCIAL" con México "pronto"

1

Los negociadores de ambos países tratan de alcanzar estos días un pacto bilateral al que luego debería unirse Canadá



Estados Unidos y México están cada vez más próximos a un acuerdo comercial que solo un par de meses atrás se antojaba imposible. El presidente estadounidense, Donald Trump, afirmó este sábado que podrían cerrar un pacto "pronto", mientras los negociadores de ambos países se hallan en Washington inmersos en una intensa ronda de reuniones bilaterales. Este proceso se enmarca en la reforma del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), en el que también participa Canadá. Sin embargo, su objetivo pasa ahora por acercar posturas de forma bilateral para luego incorporar en la ronda final de conversaciones a su vecino del norte. El paso, sea como fuere, sería de gigante: Norteamérica está más cerca que nunca antes de reeditar el mayor pacto comercial del planeta.

"Nuestra relación con México se está estrechando cada hora que pasa. [Hay] Alguna gente realmente buena tanto dentro del nuevo Gobierno como del viejo, y todos están trabajando estrechamente juntos... ¡Podría haber pronto un gran acuerdo comercial con México!", escribió Trump en su red social favorita, Twitter. "Qué bueno que [Trump] tenga ese optimismo. Creo que, dependiendo, de lo que pase hoy podríamos confirmarlo. Pero todavía no estamos ahí", dijo por su parte el secretario (ministro) de Economía mexicano, Ildefonso Guajardo, jefe negociador del país norteamericano, a su entrada a la oficina del representante de Comercio de EE UU y mano derecha del magnate republicano en las conversaciones, Robert Lightizer. "Hoy será un día importante", recalcó. Los tres países llevan más de un año negociando un acuerdo comercial que sustituya al actual, objeto predilecto de las iras del presidente estadounidense y vigente desde hace casi un cuarto de siglo.

Trump llegó a la Casa Blanca prometiendo reformar de arriba abajo el TLC por considerarlo lesivo para los intereses estadounidenses, en especial de los trabajadores manufactureros. Si no había un cambio radical, repitió en campaña y ya con el cetro de mando de la primera potencia mundial entre las

manos, lo liquidaría. En estas circunstancias comenzaron las negociaciones hace poco más de un año: de la peor manera posible, bajo un clima de amenaza y con continuos ataques por parte del republicano a México a cuenta de la inmigración, otro de sus fantasmas predilectos.

Según publica este sábado The Wall Street Journal, mexicanos y estadounidenses están negociando una propuesta para eximir a ciertos sectores del mecanismo de resolución de disputas —uno de los grandes puntos de conflicto de la reforma: la Administración Trump considera que se trata injustamente a sus empresas—, lo que allana el camino para el consenso. Además, han logrado notables avances en otro de los puntos clave de las discusiones, el porcentaje de contenido estadounidense que un automóvil debe tener para poder ser considerado producto "doméstico" en todo el territorio norteamericano. Al acercamiento también ha contribuido la presumible eliminación de la llamada cláusula sunset, que obligaría a renegociar el texto cada cinco años bajo amenaza de ruptura y que había levantado importantes ampollas en Ottawa y, sobre todo, en Ciudad de México. El hombre de confianza en la negociación del presidente mexicano electo, Andrés Manuel López Obrador, Jesús Seade, dijo el jueves que la delegación estadounidense dejaba caer la propuesta. Pero ni Washington ni México han confirmado oficialmente este extremo.

En los primeros compases de las conversaciones, la Administración estadounidense parecía mucho más cerca de Canadá que de México: aunque en las antípodas ideológicas, la sintonía de Trump con el primer ministro canadiense, Justin Trudeau, parecía mucho mejor que con Enrique Peña Nieto. Con el paso de los meses, sin embargo, la relación entre Washington y Ottawa fue distanciándose hasta llegar al insulto, el pasado mes de junio en la cumbre del G-7 celebrada en Quebec. En paralelo, EE UU y México fueron acercándose. Sobre todo, tras la aplastante victoria de López Obrador en las elecciones presidenciales del 1 de julio, que ha despertado las alabanzas del presidente estadounidense y ha acelerado una negociación que parecía encallada con cinco semanas consecutivas de reuniones bilaterales entre ambas delegaciones. Era el guiño político que toda negociación comercial de este calibre necesita. Solo falta la fumata blanca definitiva.

Fuente: www.elpais.com

WASHINGTON- La postura de México en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) allanó el camino para que Canadá pueda sumarse al acuerdo alcanzado en principio con Estados Unidos, consideró este martes la canciller canadiense, Chrystia Freeland.

Tras celebrar su primer encuentro en Washington con el representante comercial estadounidense, Robert Lighthizer, Freeland anticipó que los encuentros sobre temas específicos que celebrarán a partir de este miércoles, serán favorables para sumarse al acuerdo.

Hablando con reporteros afuera de la sede de la representación comercial estadounidense (USTR) tras celebrar una “constructiva reunión” de una hora con Lighthizer, dijo que “lo que realmente ha pavimentado el camino para lo que Canadá cree será una buena semana, es el hecho de que México ha hecho algunas concesiones significativas”.

“Particularmente -especificó Freeland- en el área laboral y reglas de origen en automóviles”.

En las negociaciones bilaterales, México y Estados Unidos accedieron en principio a establecer un acuerdo por 16 años, para ser sometido a una revisión al paso de los primeros seis, con la



posibilidad de extenderlo de nueva cuenta por 16 años en caso de alcanzar un acuerdo.

Si las partes no pudieran superar sus diferencias sobre los temas en desacuerdo, la revisión continuaría cada año, hasta alcanzar un acuerdo y adoptar una extensión por otros 16 años.

Freeland dijo que aunque la expectativa de su gobierno es por de un acuerdo favorable, “nuestra posición desde el principio ha sido esperar por lo mejor, pero siempre estamos bien preparadas para todos los escenarios”.

Sin embargo, evitó pronunciarse sobre temas con la cláusula sunset o de muerte súbita, y el capítulo 19 que se refiere a la resolución de controversias entre particulares y el gobierno, insistiendo que será en los próximos días en que se abocarán a los temas sustantivos.



El Presidente anunció que el equipo mexicano permanecerá en Washington para participar en las negociaciones trilaterales

La tarde de este martes el presidente Enrique Peña Nieto sostuvo que el acuerdo alcanzado por México y Estados Unidos, en el marco de la negociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), da certeza a las inversiones, disipa mucha de la incertidumbre generada en los últimos meses y fortalece la competitividad de América del Norte.

Al participar en la ceremonia por el 144 aniversario de la Cámara Nacional de comercio, Servicios y Turismo, el mandatario mexicano abordó el entendimiento alcanzado con el gobierno de Estados Unidos en torno al proceso de negociación del TLCAN y anunció que el equipo mexicano permanecerá en Washington para

participar en las negociaciones trilaterales.

"Logramos resolver satisfactoriamente las diferencias bilaterales en el marco del proceso de modernización del acuerdo de libre comercio de América del Norte. Establecimos de común acuerdo nuevas normas y procedimientos que dan certeza a las inversiones. Este entendimiento bilateral abre la puerta a la reincorporación de Canadá al proceso y nos coloca en la recta final para alcanzar un acuerdo trilateral que permita concluir definitivamente las negociaciones. Estamos convencidos de que este arreglo disipa mucha de la incertidumbre generada en los últimos meses y representa un importante paso hacia una mayor competitividad de nuestra región", dijo.

Fuente: www.informador.mx

CÓMO EL "EFECTO AMLO" DESTABÓ la difícil renegociación del TLCAN

5



Todo cambió el 1 de julio. Hasta ese día las renegociaciones del tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) estaban virtualmente suspendidas.

Aunque existían avances en algunos temas, había incertidumbre sobre el destino del acuerdo comercial, el más importante para el país.

Pero la contundente victoria de Andrés Manuel López Obrador en la elección presidencial del 1 de julio movió por completo el escenario.

En pocos días las pláticas entre las delegaciones de México y Estados Unidos se reanudaron con celeridad, sobre todo en los temas más controvertidos que atoraron la negociación.

Así, este lunes el presidente Donald Trump anunció un acuerdo en la renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN o NAFTA, como se le conoce por sus siglas en inglés).

Es un primer pacto bilateral que sería la base para un nuevo acuerdo que incluya a Canadá.

Detrás de este nuevo optimismo existe el efecto AMLO, como se conoce en México a López Obrador.

Según especialistas los mensajes y señales que envió el presidente electo fueron básicos para destrabar las negociaciones.

Por un lado la buena relación que mantiene con Trump, con quien conversó por teléfono al día siguiente de su elección.

Y después la apertura de AMLO para mantener una posición más flexible en algunos temas que habían atorado la renegociación.

El presidente Enrique Peña Nieto destacó el papel de López Obrador y su equipo en el acuerdo comercial anunciado este lunes.

“Reconocer la disposición del gobierno electo para que personas designadas



por quien ha resultado ser presidente electo de México, fueran parte observadora de este proceso y nos permitiera hacer un frente común como nación”, dijo.

¿Qué acordaron?

Revisión periódica: el acuerdo tendrá una duración de 16 años pero será sometido a revisión cada seis años. Esta no acarreará la amenaza de expiración automática del tratado -como había propuesto originalmente EE.UU.- y permitirá renovar el pacto por otros 16 años.

Automóviles: se requerirá que para poder ser exportado sin aranceles, 75% de un vehículo tiene que ser producido con partes hechas en los países que hagan parte del tratado (en la actualidad se exige un 62,5%). Además entre 40% y 45% del auto debe ser hecho por trabajadores que ganen al menos US\$16 por hora. Con esto se busca evitar la deslocalización de fábricas a zonas de bajo coste en México.

En la sección referida a **derechos laborales** se incluye un anexo en el cual las partes se comprometen a adoptar normas y prácticas laborales conformes a lo establecido por la Organización Internacional del Trabajo, a hacerlas cumplir y a no derogarlas de su legislación.

Señales

De acuerdo con especialistas, entre las razones para este nuevo escenario comercial es la forma como Trump define al próximo presidente de México.

Este lunes, por ejemplo, el magnate dijo que estaba “impresionado” con López Obrador.

Y antes, al responder una carta enviada por AMLO el mandatario estadounidense dijo que “le haría muy feliz” establecer acuerdos con el político mexicano.

Una posición vinculada con el fuerte respaldo de López Obrador en la reciente elección, lo que le convierte en uno de los presidentes más fuertes en la historia del país.

Con esa clase de personajes simpatiza Trump, le dice a BBC Mundo Maureen Meyer, directora para México de la Oficina en Washington para Asuntos Latinoamericanos (WOLA, en inglés).

También por eso el mensaje en la carta enviada al presidente electo el pasado 20 de julio, en la que el magnate se dijo dispuesto a una renegociación exitosa del TLCAN “pero sólo si lo podemos hacer rápido”.

AMLO designó entonces al embajador Jesús Seade Kuri como parte del equipo negociador del acuerdo.



Su papel, reconoció el secretario de Economía Ildefonso Guajardo, fue crucial.

“Manda un mensaje contundente de certidumbre sobre el compromiso de transición en un tema tan importante en la estrategia de vinculación con el principal socio comercial”, dijo en conferencia de medios.

“El embajador jugó un papel fundamental, sobre todo en momentos muy difíciles donde a veces no veíamos claramente si había espacio para transitar en esto”.

“Cambiar de canal”

Otra de las señales que facilitaron la última etapa de conversaciones fue la disposición del equipo de López Obrador para explorar opciones distintas al TLCAN.

Seade Kuri, por ejemplo, dijo a mediados de julio que no sería “grave” para México establecer acuerdos por separado con sus socios.

“Nosotros queremos primero intentar el (acuerdo) trilateral”, dijo a la periodista Carmen Aristegui.

“Si es necesario el cambio de canal lo



haremos con ellos, también es posible un acuerdo bilateral con Canadá y Estados Unidos”.

Luego, durante las seis semanas que duraron las negociaciones, el equipo de AMLO se mostró dispuesto a aceptar la renovación periódica del acuerdo, como había propuesto Trump.

Fue la llamada “cláusula atardecer”, con la cual el TLCAN expiraba cada cinco años.

Según el periodista Carlos Loret, los negociadores del presidente electo aceptaron que, de facto, esa disposición ya existe en el actual acuerdo pues los tres países tienen la posibilidad de abandonarlo en cualquier momento.

Otro tema donde hubo flexibilidad fue la explotación de hidrocarburos.

López Obrador dijo desde su campaña que no está de acuerdo con la Reforma Energética aprobada en el actual gobierno, y que permite la participación de capital privado en el tema.

Según Loret, los enviados de AMLO a la negociación aceptaron que en el tema México se comportaría con base en su Constitución, la cual incluye la presencia de empresarios en la búsqueda y venta de hidrocarburos.

“Es algo importante, este paso da estabilidad económica y financiera”, dijo el presidente electo sobre este punto del nuevo acuerdo.

“Se logró dejar de manifiesto que México es un país soberano y que en el

tema energético sólo nos corresponde a los mexicanos decidir qué debemos hacer para el manejo, la administración de los recursos naturales”.



Fuente: www.informador.mx

¿CUÁL ES EL TEMA EN EL QUE TRUDEAU SE NIEGA a ceder en la renegociación del TLCAN?

La administración canadiense está nuevamente en las conversaciones para modernizar el pacto comercial lo más pronto posible. Sin embargo, hay un punto en el que no está de acuerdo con Estados Unidos.



Canadá está bajo presión para lograr un acuerdo para el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), a pesar de un importante obstáculo.

A medida que los analistas revisan el acuerdo parcial entre Estados Unidos y México anunciado el lunes, ninguno de los detalles aparece como un problema para el otro socio en el tratado comercial de hace 24 años.

En su lugar, los problemas residen en una serie de antiguas disputas entre Canadá y Estados Unidos, especialmente la pelea por los sistemas de resolución de conflictos.

“Parece un conjunto de cosas bastante fáciles de aceptar de parte de Canadá”, dijo Brett House, economista subjefe en Bank of Nova Scotia, en una entrevista

sobre lo acordado por Estados Unidos y México. “Realmente estamos donde siempre estuvimos antes”.

Los mercados no parecen preocupados, y los fabricantes de partes de autos canadienses Linamar y Magna International vieron subir sus acciones el martes, en una señal de que los inversores esperan que Canadá logre ser parte del acuerdo final y que los problemas con México eran los más importantes por resolver.

“No estoy preocupado por la postura de Canadá”, explicó Bruce Heyman, embajador de Estados Unidos en Canadá durante el Gobierno de Barack Obama, en conversación con BNN Bloomberg.

Pero el pacto comercial entró a un período contrarreloj. La ministra de Asuntos Exteriores canadiense, Chrystia Freeland, llegó el martes a Washington para nuevas negociaciones, y el representante comercial de Estados Unidos, Robert Lighthizer, quiere notificar al Congreso sobre un acuerdo el viernes.

Hubo poco contenido en las conversaciones del martes entre Freeland y Lighthizer, quienes se reunirán nuevamente este miércoles, comentó un cargo estadounidense, que habló a condición de permanecer en el anonimato.

Estados Unidos dejó claro que la fecha límite para un principio de acuerdo es el viernes, sin margen de maniobra, mencionó el cargo. A pesar del avance entre Estados Unidos y México, sigue habiendo asuntos clave para Canadá. Los mercados apuestan a que se alcanzará un acuerdo que incluya a Canadá.

Lighthizer no habló con los medios de comunicación. Freeland mostró un tono optimista antes y después de la reunión, y dio a conocer que los aspectos de un acuerdo alcanzado sin Canadá ayudarán a avanzar en otros temas.

"Somos optimistas de que vamos a tener conversaciones muy buenas y productivas esta semana", dijo Freeland a periodistas cuando ingresó a la Oficina del Representante Comercial de Estados Unidos para continuar las conversaciones.

El escenario para modernizar el tratado comercial sería más fácil con Canadá a bordo, ya que los legisladores estadounidenses podrían rechazar el acuerdo del Gobierno de Trump, si trata de avanzar solo con México.

Paneles de disputas

El capítulo 19 del TLCAN permite a los paneles antimonopolio resolver conflictos. El Gobierno de Justin Trudeau considera esto un tema decisivo, y lo ha hecho saber varias veces. El tema también fue clave en las negociaciones comerciales entre ambos países la generación pasada.

El primer ministro cuenta con apoyo de todos los partidos en las actuales negociaciones.

Rona Ambrose, quien dirigió a los conservadores tras la elección de Trudeau en 2015, lo llamó a insistir en el tema. "Canadá tiene que mantenerse firme en el mecanismo de resolución de conflictos", afirmó a BNN Bloomberg el lunes.

Pero Lighthizer quiere acabar con esta figura, un punto que repitió el lunes, y en el que México no tiene una postura muy fuerte.

El pacto entre los dos países dibuja un mecanismo, el capítulo 11 de paneles de resolución de conflictos inversor-estado, pero el capítulo 19 es mucho más amplio. Canadá o Estados Unidos, alguien tendrá que pestañear y ceder.

'Concesiones significativas'

"Lo que realmente ha allanado el camino para lo que Canadá cree que será una buena semana es el hecho de que México haya hecho importantes concesiones en materia laboral", precisó una fuente consultada por Bloomberg. "Estas concesiones serán realmente valiosas para los trabajadores de Canadá y Estados Unidos".

Estados Unidos puso de relieve durante la reunión que ya ha cedido en el tema de la cláusula de extinción, el cual era un punto de fricción para Canadá, y que espera que esto ayude

a allanar el camino hacia un acuerdo rápido, declaró el cargo estadounidense.

Freeland tenía previsto reunirse con el secretario de Economía mexicano, Idefonso Guajardo, más tarde el martes en Washington.

Estados Unidos y México anunciaron un acuerdo el lunes después de semanas de conversaciones entre los dos países que excluían al tercer socio del TLCAN, Canadá.

El presidente estadounidense, Donald Trump, está utilizando ese acuerdo para presionar a Canadá para que participe. También ha habido advertencias de que la legislación comercial de Estados Unidos evita, o impide, que el mandatario avance en un plazo rápido con solo un acuerdo de dos países, y figuras clave del Congreso piden que se incluya a Canadá.

Trump ha amenazado con aplicar aranceles automáticos a las exportaciones canadienses si no se llega a un acuerdo.

Los países quieren firmar un acuerdo antes de que el presidente electo de México, Andrés Manuel López Obrador, asuma el cargo el 1 de diciembre.

Debido a los plazos establecidos en la legislación comercial de Estados Unidos, el país debería notificar al Congreso de un acuerdo para el viernes, precisó Lighthizer esta semana. Sin embargo, el representante de comercio estadounidense especificó que podía enviarse una notificación que deja abierta la posibilidad de que Canadá llegue a un acuerdo después de ese día.

Con información de Reuters.